



## Durablement performant ?

## Oui, et avec vous !

Le groupe ROTHELEC est leader en France dans le confort de l'habitat, des énergies renouvelables et des économies d'énergie. Depuis 35 ans, nous concevons des produits innovants qui répondent aux exigences de nombreux consommateurs.

Bien-être individuel, gestion maîtrisée de l'énergie, prise de conscience des actions liées au développement durable, autant de priorités qui traduisent de réelles perspectives d'avenir. Notre objectif : renforcer la présence commerciale de ROTHELEC sur la France entière. Nous recrutons (h/f)

### **Commerciaux expérimentés dans la vente de systèmes de chauffage à domicile**

Passionné par la vente, vous avez l'âme d'un commercial dynamique, autonome et performant ?

Mettez votre talent au service de la vente de nos systèmes de chauffage de demain auprès d'une clientèle de particuliers et comptez sur un support publicitaire important (contacts fournis, pas de porte à porte).

Pour notre entreprise, il est essentiel que l'esprit de performance qui caractérise nos produits se retrouve dans la motivation de nos équipes. C'est pourquoi, la rémunération dé plafonnée est assortie d'un minimum conventionnel, de commissions et de primes, d'un véhicule, d'un téléphone portable, d'une mutuelle et d'une participation aux bénéfices.

Votre secteur d'intervention se situe autour de votre lieu d'habitation. Une expérience minimum de 3 ans dans la vente à domicile est exigée. Les candidatures présentant une expérience de plusieurs années (> 10 ans) constituent un atout supplémentaire.

Démontrez-nous vos motivations et votre engagement en nous adressant votre candidature, sous réf. COM16 à :

orc.fr

[jobrothelec@rothelec.fr](mailto:jobrothelec@rothelec.fr)